



VELAZQUEZ GRAU
LAW FIRM

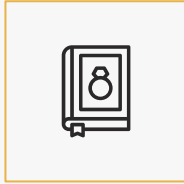
Monta Tu Oficina Legal

Presentado por:

Lcdo. José A. Velázquez Grau
Velázquez Grau Law Firm, PSC

¿Quién es el Lcdo. José A. Velázquez Grau ?

Bachillerato



**Estudios
Subgraduados en
Contabilidad en
la Universidad de
Puerto Rico,
Recinto de
Mayagüez**

Juris Doctor



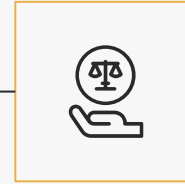
**Realizó su Juris
Doctor en la
Escuela de Derecho
Eugenio Maria de
Hostos en
Mayagüez, P.R.**

Trabajo



**Diversas
experiencias de
trabajo en la
esfera pública y
privada, a ser
discutidos**

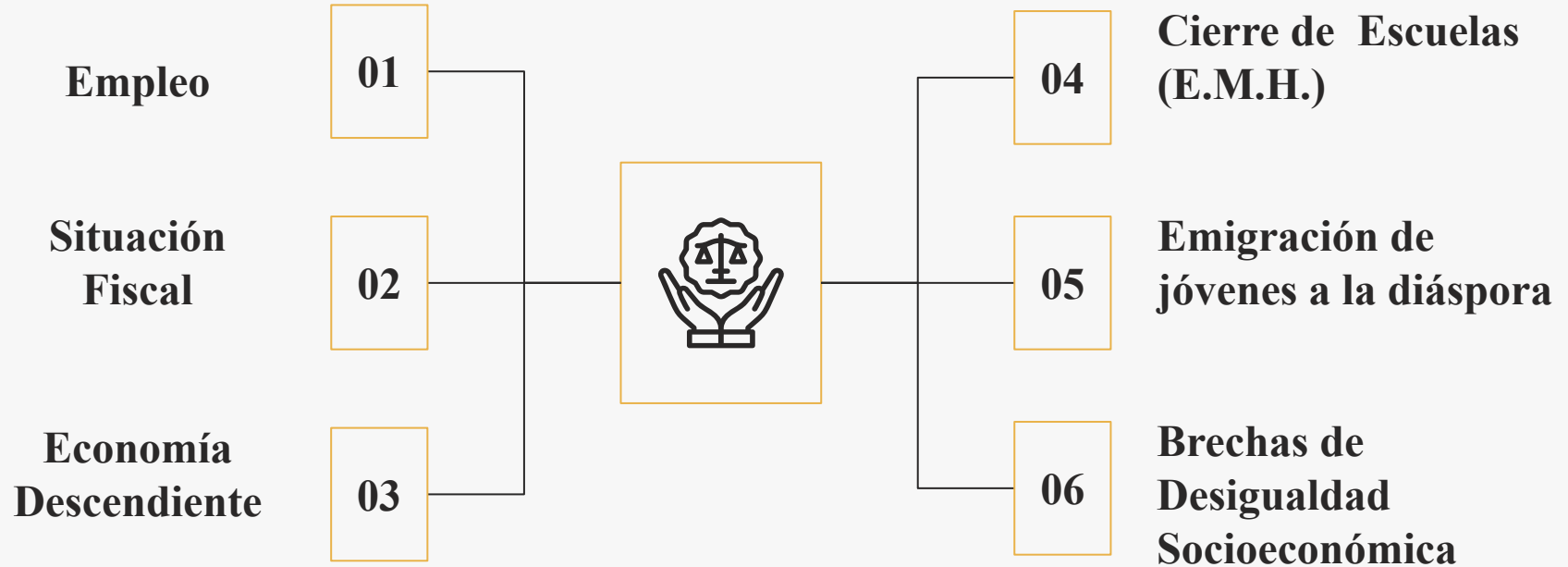
Propio Bufete



**26 años de
experiencia con su
Propio Bufete, y con
expectativas de
continuar litigando y
promoviendo el
cambio.**

*¿A qué se enfrentan los
abogados jóvenes de
hoy día en la profesión
legal y al emprender su
propia práctica legal?*

Realidad Social Puertorriqueña



Relaciones Profesionales

**Antagonismo
Entre
Pares**



**Fomentar
Ambiente de
Compañerismo**

**Abogados
Experimentados**

VS

**Abogados
Jóvenes**

01

02

03

04

**La Colaboración es
la Clave del Éxito**

**Trabajar en
Equipo es Esencial**

Realidad de la Profesión Jurídica

- **Post-Maria**

- a) Brecha Socioeconomica
- b) Crisis Vivienda
- c) Desempleo
- d) Emigracion
- e) Inequidad

- **Abogados de la Vieja Guardia**

- a) Machismo y Sexismo
- b) Antagonismo
- c) Desinterés; en no querer fungir como mentores ni ayudar a compañeros jóvenes
- d) Apatía hacia Abogados Jóvenes

- **Post-Pandemia**

- a) Virtualidad
- b) Reuniones con clientes
- c) Radicación electrónica
- d) Problemáticas salubristas y de salud mental

Realidad de emprender en la profesión

- **Miedos**

- a) Síndrome del Impostor:

- Fenómeno psicológico que afecta a individuos que, a pesar de lograr éxitos y reconocimientos evidentes, dudan de su propia competencia y sienten que no merecen sus logros.
 - Es decir aprender a confiar en nosotros mismos y asumir riesgos que conllevan eventualmente el éxito profesional, mi mejor consejo, ser estoicos.

El **estoicismo** es una escuela de filosofía helenística que floreció en la antigua Grecia y la antigua Roma. Los estoicos creían que la práctica de la virtud era suficiente para alcanzar la eudaimonía: una vida bien vivida. Los estoicos identificaban el camino para lograrlo con una vida dedicada a la práctica de las cuatro virtudes en la vida cotidiana: sabiduría, coraje, templanza o moderación, y justicia, y vivir de acuerdo con la naturaleza.

*Apostando a la
Solidaridad
Generacional*

Esperanza en las Nuevas Generaciones

- A raíz de las diversas crisis que envuelven a la sociedad puertorriqueña, las nuevas generaciones de abogados tienen las herramientas, la capacidad y la dedicación de ejercer y buscar nuevos imaginarios jurídicos con la fuerza y convicción de nunca abandonar las aspiraciones por la justicia y por un mejor país.
- Su carrera como abogado joven puede tomar un millón de caminos diferentes. La única manera de encontrar la verdadera felicidad y satisfacción es arriesgarse y “*pivot*” cuando sea necesario.
- Esté dispuesto a reinventarse cuando necesario.
 - Es la era de emprender y reinventarse.
 - Crear nuevos ambientes e imaginarios jurídicos de dónde y cómo ejercer el derecho.
- La alegría profesional está en construir cosas y en reinventar sistemas que puedan ayudar a miles de personas.

Retos en la profesión jurídica

- La práctica jurídica es desafiante, rigurosa y no es para todos. Si bien la práctica jurídica puede ser la ruta tradicional, es esencial reconocer que su título también abre puertas a otros campos.
 - Una de las mayores ventajas de un título en derecho es que las habilidades adquiridas suelen ser altamente transferibles a otros campos y abarcan una gran variedad de vías.
 - Depende de usted diseñar su carrera para que sea satisfactoria y sostenible para usted. Considere explorar oportunidades en el mundo académico, internamente o incluso aventurarse en campos y sectores completamente diferentes.

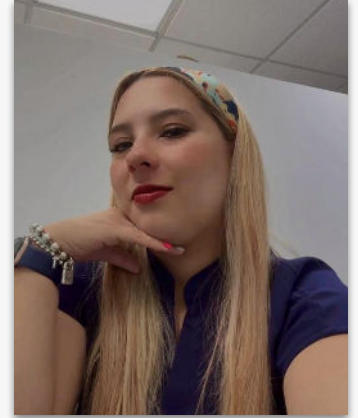
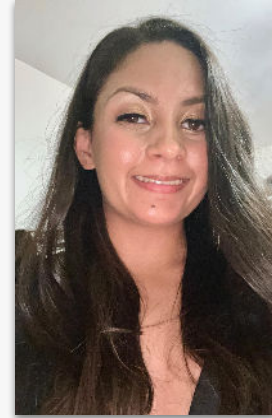
Bufete Propio

*El lado empresarial de
las leyes*

Bufete Propio

- Los abogados pueden ser considerados empresarios como cualquier otro innovador empresarial.
- Iniciar su propio bufete de abogados tiene muchas recompensas, especialmente el desafío en sí y las oportunidades de aprendizaje. Para algunos abogados, no hay nada más gratificante que iniciar un negocio desde cero y verlo crecer. Asumir el rol de propietario lo impulsa a crecer de maneras que no son posibles cuando trabaja para otra firma de abogados.
- Un despacho de abogados cuenta con distintos perfiles profesionales con formación jurídica que son fundamentales para su funcionamiento.
- Un despacho de abogados es una empresa que se dedica a los servicios jurídicos y que da empleo a un grupo de abogados. Pero aquí también trabajan otros profesionales del ámbito jurídico, así como administrativos, paralegales, personal de recursos humanos, informática y de la comunicación, entre otros.

Mi Despacho Legal



Bufete Propio

- **Tienes libertad y control.**

- Establecer un bufete de abogados le brinda espacio para tomar sus propias decisiones sin la interferencia de terceros y le permite establecer prioridades como desee. Puedes disfrutar de la libertad, la flexibilidad y el control.
- La libertad no significa necesariamente trabajar menos horas. Debes saber que administrar tu propio negocio requiere que trabajes más duro que nunca. Al invertir tiempo y energía, estará disfrutando de los frutos de su trabajo.

- **Emprende proyectos interesantes**

- En los primeros días de su empresa, puede incorporar a cualquier cliente. Sin embargo, con el tiempo es posible que tenga la posibilidad de aceptar o rechazar clientes. Y puede tomar decisiones de forma independiente para centrarse en un área de práctica específica de interés.

Bufete Propio

- **Hacer todo**

- Iniciar su propio bufete de abogados significa que ahora todo el trabajo está en sus manos, desde la incorporación de clientes hasta la contratación de personal, la búsqueda de un espacio de oficina y la gestión de las finanzas.

- **Decidir si practicar solos o en asociación**

- Cuando comience su propia práctica jurídica, considere si quiere un socio. Esto ofrece algunas ventajas, cómo compartir la carga de los gastos generales.
- Si elige contratar un socio, asegúrese de que la relación comercial esté claramente definida en el plan de negocios. Así pues, conviene aclarar las acciones y derechos de la sociedad.

4 consejos para iniciar tu propia práctica de derecho privado

- Iniciar una práctica jurídica privada puede ser extremadamente gratificante para muchos abogados, tanto a nivel monetario como emocional. Sin embargo, es mejor recordar que iniciar una empresa no es un paseo. Ahora no serás sólo un abogado, sino también un empresario. Con ese fin, es importante asegurarse de contar con un plan de juego sólido para su nueva práctica.
- Una carrera jurídica en una práctica de derecho privado puede ser gratificante. Su experiencia personal variará según el tamaño de la empresa, su estructura de asociación y si se adapta culturalmente a usted. Si decide comenzar su propia firma legal, asegúrese de tener todo en orden con respecto a la planificación, la elaboración de presupuestos, el marketing y la prestación de excelentes servicios al cliente.

Considere su presupuesto

- Si bien el presupuesto es esencial para cualquier pequeña empresa, a menudo se pasa por alto en las nuevas firmas de abogados. Comience por crear un presupuesto para su nueva práctica.
- Projete sus gastos incluyendo elementos esenciales como espacio de oficina, hardware, software y pólizas por negligencia. Luego projete sus ingresos en función de sus tarifas de facturación, base de clientes y flujos de ingresos.
- También comprométase a realizar un seguimiento de sus ingresos y gastos, de modo que se puedan realizar correcciones de rumbo cuando sea necesario.

Comercialice sus servicios

- El mercadeo digital es la manera del futuro, no lo subestimen.
- **Como profesional independiente, usted, el abogado, es la marca de su bufete de abogados.**
 - Cuando usted es un profesional independiente o un abogado en una firma pequeña, en la mente de sus clientes no hay diferenciación entre usted y su firma. Usted es la marca y, suponiendo que quiera tener una carrera larga y exitosa como propietario de un bufete de abogados, debe proteger su marca.
 - Afortunadamente, una de las cosas más lucrativas que puede hacer cualquier profesional en solitario es ser o convertirse en un gran abogado. Ningún abogado empieza bien. Los grandes abogados se forman a través de años de trabajo constante y concienzudo. Todo abogado tiene la capacidad de ser excelente siempre y cuando elija un área de práctica que se adapte a sus necesidades y en la que pueda crear suficientes negocios para obtener los "representantes" necesarios para desarrollar un alto nivel de competencia.

Comercialice sus servicios

- Manténgase actualizado sobre las tendencias en tecnología legal.
- Familiarícese con las herramientas de descubrimiento electrónico, el software de investigación jurídica y los sistemas de gestión de casos para mejorar la eficiencia de su práctica.
- Aprovechar herramientas legales en línea.
- Nueva realidad de los bufetes en línea
 - Nuevo modelo legal en línea
 - Viabilizar reuniones
- Utiliza la tecnología a tu favor desde un principio
 - Facturación, comunicaciones, reuniones, almacenamiento de documentos e información, etc.

Proporcionar un servicio excepcional

- Una cosa es conseguir clientes y otra muy distinta es hacer que esos clientes vuelvan. No solo eso, su objetivo debe ser que los clientes existentes le brinden referencias a un ritmo relativamente constante. Es por eso que su firma debe enfocarse en brindar servicios legales excepcionales.
- Para crear un servicio al cliente excepcional, esfuércese por convertirse en una firma de abogados centrada en el cliente.
- La práctica centrada en el cliente sitúa el impacto en los clientes y su experiencia como la consideración principal en cualquier decisión importante. Esto significa facilitar la vida de los clientes en tantas formas como sea posible, de manera que sea más fácil para la empresa operar en la parte final.
- Al buscar soluciones de tecnología legal, las nuevas empresas deberían buscar opciones de software que cubran una variedad de necesidades y se integren bien con otras plataformas.

El Cliente

- El cliente es quizás la parte más importante de nuestra profesión.
 - Comunicación clara y abierta
 - Brinda comodidad
 - Ofrece servicios virtuales
- El tiempo es valioso para todos, no solamente para ti como abogado.
 - Agiliza reuniones con tu cliente a través de llamadas o videoconferencias.
 - Desarrolle sólidas habilidades de gestión del tiempo para manejar múltiples casos y términos simultáneamente.
 - Priorice las tareas según la urgencia y la importancia y sea proactivo en la gestión de su carga de trabajo.
- Siempre mantén a tu cliente actualizado sobre el estatus de su caso y cualquier trámite hecho en relación a dicho caso.

Áreas de Expertise

Áreas de Expertise

- Identifique sus áreas de especialización, fortalezas y pasiones dentro del campo legal.
- Ser reconocido por sus habilidades específicas puede abrirle oportunidades y establecerlo como un experto en su campo.
- Comprender tú "por qué" o razón de ser le permitirá perseverar y soportar las exigencias de una carrera jurídica. Es posible que llegue a disfrutar de la emoción de una victoria en los tribunales o que se sienta atraído por resolver los enigmas de acuerdos comerciales complejos.
- Tómese el tiempo para reflexionar sobre sus motivaciones y encontrar una conexión genuina con el trabajo que desea realizar.
- Dedique un pensamiento intencional a por qué desea seguir una carrera jurídica y encuentre una base en lo que le apasiona. Al identificar su área de pasión y propósito, encontrará la resiliencia para afrontar los desafíos que le esperan.

Mentores

¿Por qué son importantes ?

Mentores

- El derecho, más que cualquier otra profesión, gira en torno a la investigación y la práctica.
 - Mientras más investigues y practiques, más creatividad jurídica tendrás a los fines de ser un arquitecto del derecho, lo que resultará en admiración y prestigio profesional.
 - Puedes investigar fácilmente precedentes y otra información por tu cuenta. Pero tener un mentor a quien puedas observar practicar el derecho será de gran ayuda para resolver tus consultas y preguntas sobre la ley.
- Un mentor es alguien con quien usted puede discutir cualquier pregunta relacionada con su carrera legal, incluso aquellas que le parezcan tontas.
 - Un mentor puede ser cualquier persona, tal como un abogado senior de algún bufete.
- Te ayudarán a lo largo de tu carrera jurídica.

Mentores

- Como abogado joven, haga todo lo posible para establecer conexiones y socializar con quienes lo rodean.
 - Hará que sus primeros años sean más fáciles y le quitará parte de la presión.
 - La mentoría es realmente ventajosa para los abogados emergentes.
- Aprender de abogados experimentados es invaluable y fundamental.
 - Observe cómo manejan casos, resuelven problemas y se comunican con clientes y colegas.
- Aproveche su sabiduría y experiencia para desarrollar tus propias habilidades y conocimientos.
- Si encuentra abogados dispuestos a ayudarlo, aproveche la oportunidad.
 - Aprender de un abogado con décadas de experiencia significa que obtendrás resultados mucho mejores para tus clientes y expandirá tus horizontes.

Atrévase a Preguntar

*“Lo importante es no dejar de hacernos
preguntas”*

- Albert Einstein

Preguntar

- Muchos abogados tienen miedo de hacer preguntas
- No quieren parecer “tontos” o “hacer el ridículo” ni mucho menos admitir que no saben algo que deberían saber.
- En lugar de hablar y correr el riesgo de pasar vergüenza, se quedan callados y tal vez piensan: "Lo buscaré más tarde". No corra este riesgo, haga la pregunta.
- Al final del día, preguntar, averiguar y aprender son partes importantes de desarrollarse uno no tan solo como profesional sino como ser humano.
- Es mejor preguntar, e irte a la segura y hacer un buen trabajo, que asumir algo que puede terminar perjudicando al bufete o a ti como abogado.

Comunicación

“El arte de la escucha efectiva es esencial para una comunicación clara y una comunicación clara es necesaria para el éxito de la gestión”

- James Cash Penney

Comunicación

- La comunicación eficaz es fundamental en la práctica jurídica
 - Es importante mantener al día a sus colegas y clientes.
 - Es indispensable aprender a escribir de forma clara, concisa y persuasiva
- Practique la habilidad de hablar en público, lo necesitaras para:
 - Litigar, reuniones o presentaciones
- Mantener líneas y redes de comunicación es clave para el éxito.
- La comunicación escrita es esencial en esta profesión, siempre mantén toda tu información escrita organizada y accesible a todo momento.
 - Archivos
 - Expedientes
 - Escritos
 - Mociones
- La capacidad de transmitir ideas de forma clara y persuasiva es un activo invaluable para un abogado.
- Esté abierto a la retroalimentación y utilízala como herramienta de mejora.
- La crítica constructiva es valiosa para el crecimiento profesional.

Errores

No tengas miedo de cometer errores; de ahí salen las mejores lecciones.

Errores

- Cometer errores es inevitable en la profesión jurídica.
- Acepta que los cometeras, así es la vida. No dejes que los errores te desmotiven, convertirlos en algo bueno y úsalos como una oportunidad para aprender de ellos.
- Michael Jordan (considerado el mejor de todos los tiempos)
 - “I've missed more than 9,000 shots in my career. I've lost almost 300 games. Twenty-six times I've been trusted to take the game-winning shot and missed. I've failed over and over and over again in my life.”
- El hecho de que cometas un error no significa que será el fin de tu carrera como abogado.
- No dejes que los errores consuman tu mente de negatividad.

Atención a los Detalles

La diferencia entre algo bueno y algo grandioso es la atención al detalle.

- Charles R. Swindoll

Atención a los Detalles

- Sea meticuloso en su trabajo. La atención a los detalles es fundamental en los litigios, especialmente al redactar documentos legales o revisar pruebas.
- Revise su trabajo cuidadosamente para minimizar errores y garantizar la precisión.
- Ser litigante a menudo se siente como si tuviera una fecha límite constante.
- Hay plazos externos impuestos por el tribunal, plazos internos impuestos por sus colegas y plazos que usted puede imponerse a sí mismo para equilibrar todo lo que está en su plato.

Aprendizaje

Aprender no es prepararse para la vida.

Aprender es la vida misma.

- John Dewey

Aprendizaje

- Manténgase actualizado con los desarrollos legales y los precedentes.
- Lea periódicamente jurisprudencia, estatutos y publicaciones legales relevantes para su área de práctica.
- Familiarícese con herramientas de investigación jurídica y bases de datos para mejorar su eficiencia.
- Como abogado, se encontrará leyendo y escribiendo constantemente como parte de su vida profesional, por lo que la capacidad de comunicarse eficazmente a través de la palabra escrita es primordial.
- Redactaras correos electrónicos, cartas, documentos judiciales, informes y opiniones, y el cultivo de estas habilidades desde el principio le ayudará a prepararse para lo que le espera.
- Abordar cada encargo con la máxima diligencia.

Aprendizaje

- Empiece a ejercitar este músculo adquiriendo el hábito de leer revistas e informes jurídicos y escribiendo de forma recreativa sobre temas que le interesen.
- La educación jurídica no termina en la universidad ni al finalizar el Juris Doctor.
- Es esencial mantenerse actualizado con las leyes, regulaciones y cambios en el entorno legal.
- Asistir a seminarios, talleres, cursos de actualización y mantenerse al día con los avances legales lo mantendrá actualizado y fortalecerá sus habilidades como abogado.

Preparación

*“Antes que toda otra cosa la
preparación es la clave para el éxito”
- Alexander Graham Bell*

Preparación

- Preséntese siempre preparado.
- Es posible que tenga un caso con un abogado experimentado y se sienta abrumado, pero una buena preparación demuestra al tribunal y al abogado de la parte contraria que está listo, dispuesto y es capaz de manejar el caso como un abogado nuevo.
- Hay muchas veces que puedes prevalecer sobre otro abogado simplemente por la mera preparación.

Reputación

*“Cuida tu reputación, no por vanidad,
sino para no dañar tu obra, y por
amor a la verdad”*

- Henri-Fédéric Amiel

Reputación

- No permita que una mala reputación arruine todo su arduo trabajo.
- La comunidad jurídica está muy unida y las noticias se difundirán rápidamente si es difícil trabajar con usted o si trata mal a las personas.
- Es verdad que a través de su carrera se encontrará con gente difícil, pero siempre tratarlos con el respeto que se merecen. La imagen de uno es el aspecto más importante cuando viene a proyectarse como abogado.

Respeto

“En el respeto encontramos la fuerza para superar conflictos y construir soluciones”

Respeto

- Hay innumerables abogados que ejercen con civismo y profesionalismo. Ser litigante no significa ser un irrespetuoso o engreído.
 - Puedes luchar vigorosamente o como un zelote por su cliente sin demonizar a la parte contraria ni al abogado.
- El tribunal no se dejará impresionar por los comentarios sarcásticos o los ataques *ad hominem* (comentarios personales), y hacer las cosas personales no le acercará ni a usted ni a su cliente a la victoria.
- Respete a los abogados y jueces de la parte contraria y, lo más importante, a los secretarios y al personal del tribunal. Los secretarios del tribunal escuchan al juez y no dudarán en mencionar si los trató de manera inapropiada.

Priorízate

*La Importancia del
Autocuidado*

Priorízate

- Nunca ignores tu salud mental y física. Estar saludable es primordial para hacer un buen trabajo en cualquier aspecto de su vida.
- Reconoce los signos del “burnout”
 - El “burnout” es cuando uno tiene tanto estrés y trabajo acumulado, que no puede funcionar como normalmente lo hace.
 - El “burnout” puede causar que te vuelvas impaciente con tus compañeros y que cometas errores que usualmente no cometerías.
- La abogacía es una carrera muy estresante y exigente.
 - Trabajaras muchas horas
 - Trabajaras duro
 - Cada día será un nuevo desafiado
- Cuidese, no tan solo por su propio bien, sino que por el bien de su empresa y sus clientes. Al cuidar su salud física y mental, serás un mejor abogado y disfrutarás exponencialmente más de la práctica del derecho.

Priorízate

- Tomate un tiempo para ti todos los días, ya sea para: meditar, correr, leer, etc.
- Tome descansos a lo largo del día para que su mente descansa y pueda dividir el día.
 - Da un corto paseo. Ve a tomar un café. Si te gusta viajar, ten siempre planeado un viaje para tener algo que esperar.
- Lo más importante es reconocer los signos de agotamiento, como:
 - Sentirse abrumado
 - Dificultad concentrándose
 - Fatiga
 - Pérdida de interés o atención
- Sea consciente de sí mismo y reconozca cuándo necesita tomar un descanso o hablar con alguien. Si no se siente cómodo hablando con un amigo o colega, hable con alguien para obtener asistencia confidencial. Tu salud y bienestar siempre deben ser tu máxima prioridad.
- Finalmente, trata de reconocer tus límites. De nada sirve que trabajes, trabajes, y trabajes si te está destruyendo la salud mental y física.

Networking

*Las conexiones mueven
el mundo*

Networking

- El networking es una práctica o actividad que se basa en establecer una red de contactos, en las que se pretende generar oportunidades laborales o de negocio.
- La creación de redes es crucial en la industria legal. Establece relaciones con:
 - Colegas
 - Jueces
 - Clientes
 - Otros profesionales en la industria
- Participe en eventos de la comunidad legal, únase a asociaciones profesionales. Mantenga una presencia activa en plataformas profesionales en línea.
- Las conexiones pueden abrir puertas a oportunidades laborales, tutorías y colaboraciones significativas.

Labor Pro Bono

*Promoviendo el acceso
a la justicia*

Labor Pro Bono

- La razón más importante para realizar trabajo pro bono es brindar beneficios a la comunidad que de otro modo no estarían disponibles. Los abogados y los bufetes privados tienen habilidades legales y de otro tipo que son escasas y muy necesarias.
- El trabajo de un abogado requiere que tenga un conjunto de habilidades específicas que brinde beneficios más allá de la sala del tribunal.
- Estos servicios jurídicos cualificados suelen ser costosos y están fuera del alcance de muchos clientes potenciales.
- Se recomienda especialmente el trabajo voluntario pro bono para clientes de bajos ingresos y organizaciones, ya que aumenta la equidad en el sistema judicial.

*Preguntas
y
Respuestas*





Contáctenos

Lcdo. José A. Velázquez Grau

Ave. Troche V-12 Urb. Delgado Caguas, P.R.
00725

(787) 744-2770

velazquezgraulaw@gmail.com

